

Analisi di bilancio

Azienda esempio

Data di elaborazione 02/08/2024

1/16 Valori in Euro Proban.it

Dati anagrafici Azienda esempio

Tipologia PMI

Natura legale Natura legale azienda

Codice Ateco / Attività Codice ateco

Comune Comune azienda

Provincia Provincia azienda

Regione Regione azienda

Data iscrizione sezione startup/PMI Data

Data iscrizione Registro imprese Data

Data inizio esercizio attività Data

Data dichiarazione Data

Sito web Sito web

Classe addetti

Classe valore produzione

Classe capitale sociale

Alto valore tecnologico -

Vocazione sociale -

Spese in ricerca e sviluppo -

Forza lavoro con titoli -

Possesso di brevetti -

Prevalenza femminile

Prevalenza giovanile

Prevalenza straniera

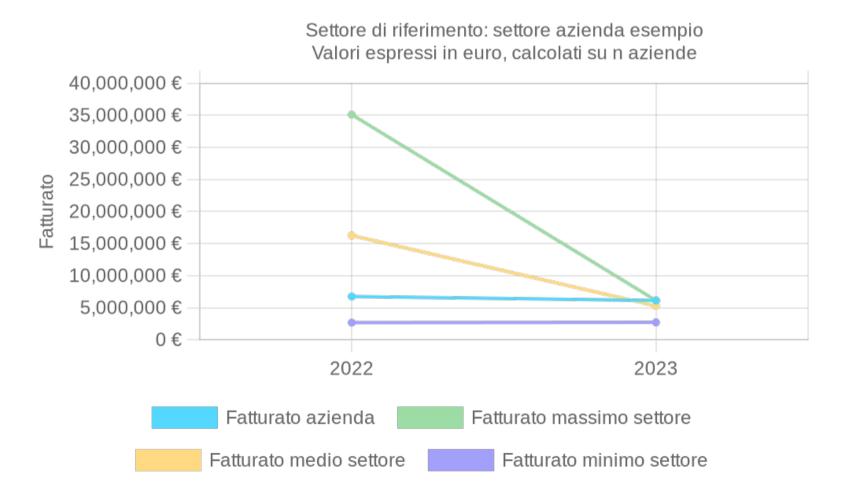
Cluster economico -

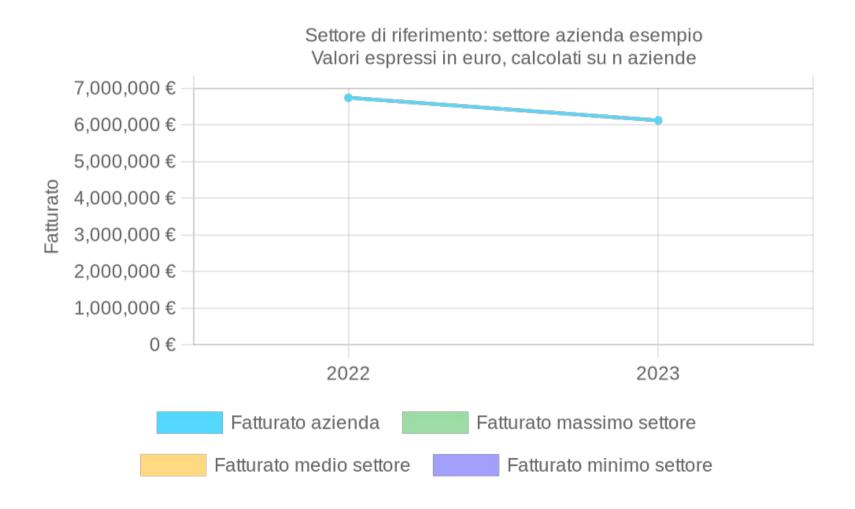
Stato Startup

Referente Referente

Amministratori di governance Amministratore

Attività -





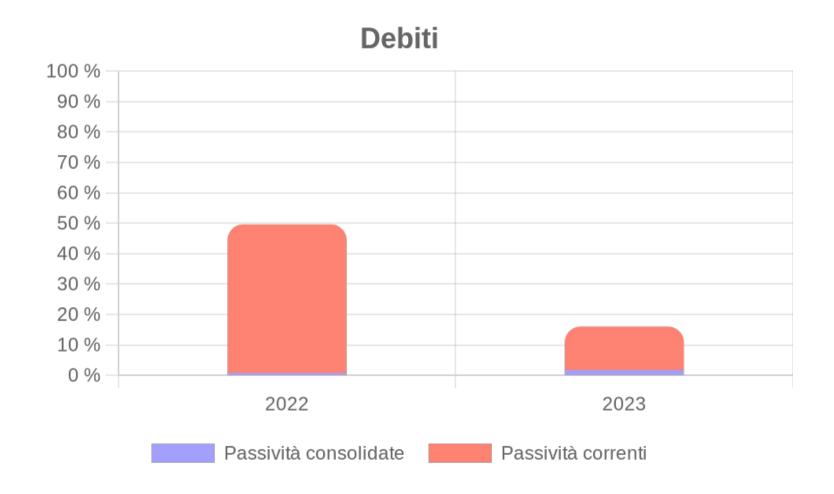
Azienda esempio

Periodo	2022		2023	
Impieghi	Totale	%	Totale	%
Attivo Immobilizzato	3.303.662	55,91%	4.503.553	58,78 %
Immobilizzazioni immateriali	-	0,00 %	-	0,00 %
Immobilizzazioni materiali	3.662	0,06 %	3.553	0,05 %
Immobilizzazioni finanziarie	3.300.000	55,85 %	4.500.000	58,73 %
Attivo circolante	2.605.413	44,09 %	3.158.071	41,22 %
Liquidità immediate	573.510	9,71%	183.283	2,39 %
Liquidità differite	2.026.130	34,29 %	2.526.849	32,98 %
Disponibilità di magazzino	5.773	0,10 %	447.939	5,85 %
Crediti verso soci	-	0,00 %	-	0,00 %
Totale Impieghi	5.909.075	100,00%	7.661.624	100,00%
Fonti				
Capitale proprio	2.986.773	50,55 %	6.485.666	84,65 %
Capitale sociale	2.000.000	33,85 %	4.149.000	54,15 %
Riserva legale	-	0,00 %	-	0,00 %
Altre riserve	850.124	14,39 %	2.337.772	30,51%
Utile	136.649	2,31%	(1.106)	-0,01%
Passività	2.922.302	49,45 %	1.212.942	15,83 %
Passività consolidate	36.475	0,62 %	119.121	1,55 %
Passività correnti	2.885.827	48,84 %	1.093.821	14,28 %
Totale fonti	5.909.075	100,00 %	7.661.624	100,00 %



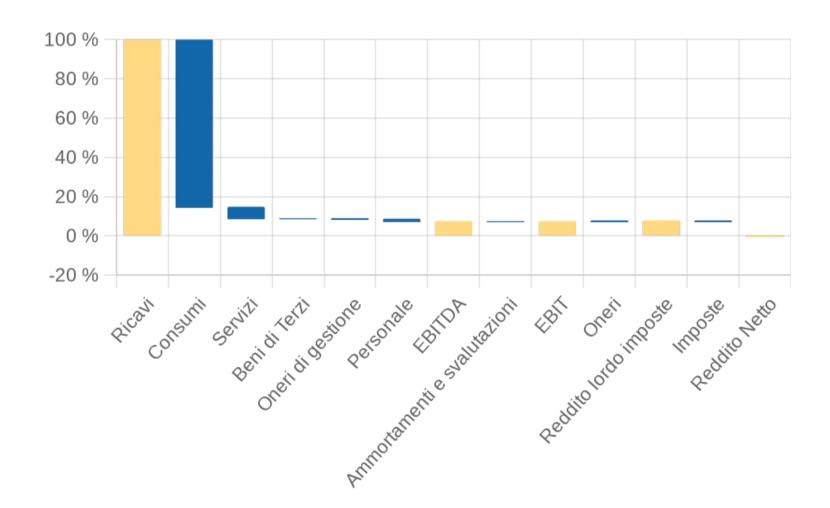






Azienda esempio

Periodo	2022		2023	
	Totale	%	Totale	%
Ricavi	6.563.641	97,38 %	5.153.792	84,20 %
Altri ricavi	176.373	2,62 %	71.083	1,16 %
Var. lavorazioni in corso su ordinazione	-	-%	447.939	7,32 %
Var. magazzino semilav. e prod. finiti	-	-%	447.939	7,32 %
Consumi (costo del venduto)	-	-%	895.878	14,64 %
Increm.immobil.materiali lavori interni	-	-%	-	- %
Valore della produzione	6.740.014	100,00 %	6.120.753	100,00 %
Acquisti di materiale e prodotti	(6.071.888)	(90,09)%	(5.228.047)	(85,42)%
Var.magazz. materie prime-consumo-merci	(40.473)	(0,60)%	(5.773)	(0,09)%
Consumi (costo del venduto)	(6.112.361)	(90,69)%	(5.233.820)	(85,51) %
Spese per servizi	(392.381)	(5,82)%	(355.613)	(5,81) %
Spese godim.beni di terzi	-	- %	-	- %
Valore aggiunto caratteristico	235.272	3,49 %	531.320	8,68 %
Costi per salari e stipendi	(47.967)	(0,71)%	(68.519)	(1,12) %
Oneri diversi di gestione	(13.029)	(0,19)%	(17.633)	(0,29)%
EBITDA (MOL - Margine operativo lordo)	174.276	2,59 %	445.168	7,27 %
Ammortamenti materiali	(1.025)	(0,02)%	(1.126)	(0,02)%
Ammortamenti immateriali	-	-%	-	- %
Acc.ti e svalutazioni	-	-%	-	- %
Acc.ti e svalutazioni crediti	0	0,00 %	0	0,00 %
EBIT - (Margine operativo netto)	173.251	2,57%	444.042	7,25 %
Proventi da partecipazioni	-	-%	-	- %
Altri proventi finanziari	-	-%	25.626	0,42 %
Oneri finanziari	(5.798)	(0,09)%	(2.559)	(0,04)%
Totale proventi e oneri finanziari	(5.798)	(0,09)%	23.067	0,38
Reddito della gestione corrente	167.453	2,48 %	467.109	7,63 %
Saldo proventi (oneri) straordinari	-	-%	-	- %
EBT - Risultato prima delle imposte	167.453	2,48 %	467.109	7,63 %
Imposte e tasse	(30.804)	(0,46)%	(20.276)	(0,33)%
Reddito netto d'esercizio	136.649	2,03 %	446.833	7,30 %



Patrimoniale Azienda esempio

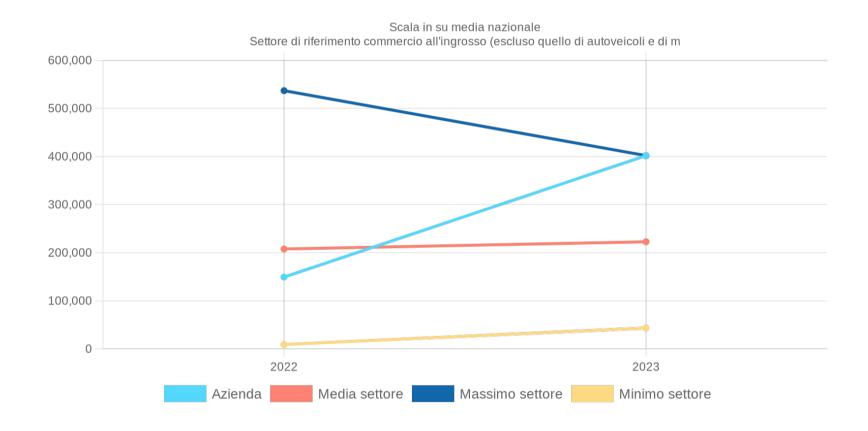
Indici	2022		2023	
Grado di capitalizzazione (Indipendenza finanziaria)	50,55%	Ottimo	84,65%	Ottimo
Leverage (Indice di indebitamento)	1,98	Ottimo	1,18	Ottimo
Rapporto (quoziente) di indebitamento	0,98	Ottimo	0,19	Ottimo
Margine di struttura globale	-316.889	Squilibrio Grave	1.982.113	Ottimo
PFL (Posizione finanziaria lorda)	-		-	
PFN (Posizione finanziaria netta)	-573.510	Ottimo	-183.283	Ottimo
Leva (financial debt)	-3,29	Ottimo	-0,41	Ottimo
PFN/PN	-0,19	Ottimo	-0,03	Ottimo
Quoziente di copertura delle immobilizzazioni	0,92	Squilibrio Grave	1,47	Accettabile
Quoziente di autocopertura immobilizzazioni	0,90	Ottimo	1,44	Ottimo
Patrimonio Netto Tangibile	2.986.773		6.485.666	
1-Indice di sostenibilità degli oneri finanziari	0,09%	Buono	0,05%	Buono
2 - Indice di Adeguatezza Patrimoniale	102,21%	Buono	534,71%	Buono

Liquidità Azienda esempio

Indici	2022		2023	
C.C.N. (Capitale circolante netto)	5.795	Ottimo	-640.026	Squilibrio Grave
Quick ratio - Indice di disponibilità	0,90	Squilibrio Grave	2,48	Buono
Margine di tesoreria	-286.187	Squilibrio Grave	1.616.311	Ottimo
Rotazione del magazzino	1.136,95 gg	Ottimo	11,51 gg	Ottimo
Giacenza media del magazzino	-		- gg	
Durata media dei crediti commerciali	- gg		- gg	
Durata media dei debiti commerciali	- gg (Squilibrio Grave	57,43 gg	Buono
3 - Indice di liquidità o Current Ratio	90%	Squilibrio non Grave	289%	Buono
4 - Indice ritorno liquido attivo	4,56%	Buono	10,68%	Buono
5 - Indice di indebitamento previdenziale o tributario	-%	Buono	0,89%	Buono

Cashflow Azienda esempio

Indici	2022	2023	
Cash Flow	149.270,00	401.825,00	



Economici Azienda esempio

Indici	2022		2023	
ROE - Redditività del capitale proprio	4,58%	Squilibrio non Grave	6,89%	Accettabile
ROI - Redditività del capitale investito	2,93%	Squilibrio Grave	5,80%	Squilibrio non Grave
ROS - Redditività delle vendite	2,64%	Squilibrio Grave	8,62%	Ottimo
ROD - Return On Debt	-		39,97%	
ROD - Interessi	-		-	
INCIDENZA GESTIONE EXTRACARATTERISTICA	79%	Ottimo	101%	Ottimo
(EBITDA o MOL / Valore della Produzione) %	2,59%	Squilibrio Grave	7,27%	Accettabile
EBIT	2,57%	Squilibrio non Grave	7,25%	Accettabile
EBT	2,55%	Squilibrio non Grave	9,06%	
EBITDA MARGIN	2,66%	Squilibrio Grave	8,64%	Ottimo
MARGINE COMMERCIALE	100,00%		82,62%	
MARGINE RICARICO	-		475%	
ROT(Return on Turnover = Rotazione del capitale investito)	1,11	Accettabile	0,67	Squilibrio non Grave

Valutazione Affidabilità Azienda esempio

Indice	Squilibrio	Sufficiente	Buono	Valutazione
Patrimoniale	0 / 11 (0,00 %)	1 / 11 (9,09 %)	10 / 11 (90,91 %)	
Liquidità	1/9 (11,11%)	0/9 (0,00%)	8 / 9 (88,89 %)	
Economici	3 / 9 (33,33 %)	3 / 9 (33,33 %)	3 / 9 (33,33 %)	

Sintesi Economica/Finanziaria

Indice	202	2022		2023	
	Totale	%	Totale	%	
Ricavi	6.740.014	100,00 %	6.120.753	100,00 %	
Valore Aggiunto	235.272	3,49 %	531.320	8,68 %	
EBITDA	174.276	2,59 %	445.168	7,27 %	
EBIT	173.251	2,57 %	444.042	7,25 %	
Risultato economico gestione corrente	167.453	2,48 %	467.109	7,63 %	
Proventi e oneri finanziari	(5.798)	-0,09 %	23.067	0,38 %	
Risultato prima delle Imposte EBT	167.453	2,48 %	467.109	7,63 %	
Reddito netto	136.649	2,03 %	(1.106)	-0,02 %	

L'equilibrio economico

Il MOL, misura la redditività della sola gestione caratteristica dell'impresa. Il rapporto tra MOL e fatturato indica il margine di guadagno per ogni unità di fatturato. In questo caso, **poiché la redditività è fortemente influenzata dal settore in cui operi**, non esiste un valore ottimale in senso assoluto. E' importante conoscere l'evoluzione della redditività nel tempo (analizzando i propri bilanci) e nello spazio (analizzando i bilanci dei propri concorrenti) per capire se è sufficientemente buona o se e come possa essere migliorata. Puoi proseguire l'analisi economica dell'impresa attraverso il calcolo di altri indicatori di redditività come il ROE e il ROI che sono considerati tra i principali indici di bilancio utilizzati nel processo di valutazione del merito di credito da parte della banca.

Il ROE (Return on Equity) misura il rendimento del capitale proprio ed è dato dal rapporto tra l'utile netto d'esercizio e il capitale netto conferito nella impresa. Il ROE consente di valutare quanto rende il capitale proprio conferito nell'impresa ed eventualmente confrontarlo con investimenti alternativi. Per chi sta analizzando l'azienda esso rappresenta un indicatore immediato della redditività. Non esiste un valore fisiologico, in quanto questo varia molto in relazione al settore di riferimento. In termini generali, è auspicabile un valore positivo più elevato possibile

Il ROI (Return On Investment) è un indice di redditività molto utilizzato che esprime, in termini percentuali, quanto rendono gli investimenti che hai fatto. Come si fa a dire se un valore del ROI è da considerarsi un buon indice di redditività degli investimenti oppure no? Questa risposta dipende da una serie di fattori interni ed esterni. In ogni caso è utile il confronto con il valore medio di settore e una analisi del trend dell'indice nel tempo. In generale, è auspicabile un valore positivo più elevato possibile.

L'equilibrio finanziario

Una variabile da prendere in considerazione è il **rapporto tra patrimonio netto e il totale del passivo dello Stato Patrimoniale.** Esso dovrebbe raggiungere almeno il 25%, vale a dire che per ogni 100 euro investiti nella tua impresa, almeno 25 dovrebbero essere finanziati direttamente da te. Più il rapporto scende al di sotto della soglia consigliata, più l'impresa risulta sottocapitalizzata e più si abbassa il tuo merito di credito.

Un altro indicatore per misurare l'equilibrio finanziario è il **leverage o indice di indebitamento.** Ci sono diversi modi per calcolarlo. Al numeratore puoi inserire tutti i tuoi debiti, oppure solo i debiti verso il sistema bancario (in questo caso misura il grado di indipendenza dalle banche), siano essi di breve o di medio termine o solo i debiti verso le banche a medio termine. In ogni caso al denominatore compare sempre lo stesso elemento: il patrimonio netto. Più l'indice cresce e più l'impresa è indebitata. Valori estremamente elevati soprattutto rispetto alla media di settore, possono segnalare anomalie strutturali dell'impresa ed un peso eccessivo degli oneri finanziari. Quindi, l'indice deve essere letto congiuntamente con gli indicatori relativi agli oneri finanziari.

Un ultimo indicatore da tenere monitorato prima della richiesta di un finanziamento è il rapporto tra: La PFN rappresenta il livello di esposizione finanziaria che l'azienda presenta verso i terzi, al netto delle disponibilità liquide. Si possono avere 2 metodologie di calcolo della PFN: PFN Sintetica: banche + altri finanziatori – disponibilità liquide; PFN Allargata: (obbligazioni + obbligazioni convertibili + debiti verso soci per finanziamenti + debiti verso banche + debiti verso altri finanziatori + titoli di credito) – (disponibilità liquide + attività finanziarie che non costituisconoimmobilizzazioni). L'indice PFN/MOL costituisce di fatto un indicatore importante perché mette in relazione l'indebitamento finanziario con la redditività e fornisce la principale indicazione sintetica della capacità del business di generare cassa.

L'equilibrio Patrimoniale

Realizzare **l'equilibrio patrimoniale** significa: fare in modo che gli impieghi a lungo siano opportunamente finanziati dalle fonti a lungo (capitale di proprietà, che nelle imprese bancarie è sempre relativamente ridotto, e finanziamenti di terzi a lungo); fare in modo che l'attivo circolante sia superiore al passivo corrente in modo da realizzare l'equilibrio patrimoniale nel breve periodo.

Principali paramentri di Valutazione dell'Equilibrio Patrimoniale (equilibrio tra tipologia di fonti ed impieghi)

Mezzi Propri = Patrimonio netto o Equity (il valore non deve mai essere negativo) Mezzi di Terzi = Esposizione finanziaria verso il sistema bancario, leasing esclusi Liquidità = Cassa disponibile. Il segno meno indica disponibilità di cassa